

AVVI 03

comunicato stampa

## Il CdA di El.En. SpA approva il resoconto intermedio di gestione al 31 marzo 2013

*Utile ante imposte in aumento nel trimestre a 1,7 milioni di Euro*

- *Fatturato consolidato: 33,5 milioni di euro (35,4 milioni nel primo trimestre 2012)*
- *Ebitda: 2,1 milioni di euro (2,4 milioni nel primo trimestre 2012)*
- *Ebit: 1,0 milioni di euro (1,2 milioni nel primo trimestre 2012)*
- *Posizione finanziaria netta: positiva per 19,0 milioni di euro rispetto ai 17,8 milioni di euro al 31 dicembre 2012*

**Firenze, 15 maggio 2013** – Il Consiglio di Amministrazione di El.En. SpA, azienda leader nel mercato dei laser e quotata al Segmento STAR di Borsa Italiana, ha approvato in data odierna i risultati al 31 marzo 2013 che registrano un **fatturato consolidato** pari a 33,5 milioni di euro, in calo del 5,3% rispetto ai 35,4 milioni dell'analogo periodo del 2012.

Nel primo trimestre 2012 il gruppo fa registrare un **utile ante imposte** di 1,7 milioni euro in aumento rispetto al risultato di 0,6 milioni del marzo 2012. La **posizione finanziaria** del gruppo rimane solida ed aumenta di un milione circa nel trimestre, sfiorando i 19 milioni di euro.

Non si registra una crescita nel trimestre, per effetto in particolare della diminuzione di fatturato nel settore industriale che negli ultimi anni si era distinto per una costante crescita, a causa in primis del mancato recupero di fatturato in Cina, il mercato più rilevante per il Gruppo, e dell'avvio in sordina dell'anno in Brasile, dove i risultati della riorganizzazione societaria in corso sono attesi per il prosieguo dell'esercizio. Nonostante le difficoltà al contorno nei mercati italiani ed europei si è invece registrato un recupero di fatturato. Si mantiene stabile il fatturato per sistemi medicali ed in particolare è da evidenziare la crescita nelle applicazioni chirurgiche del laser nel settore ginecologia dove l'applicazione "*Mona Lisa Touch*" per la cura dell'atrofia vaginale per il benessere delle donne in età matura sta progressivamente diventando uno dei *best seller* del Gruppo.

Le condizioni economiche generali non si presentano uniformi sui mercati di riferimento del Gruppo. I mercati locali, Italia ed Europa, continuano ad essere afflitti da una debole domanda e da una scarsa disponibilità di credito, al contrario il mercato statunitense vive una favorevole fase di rilancio e di recupero di fiducia di cui nel trimestre il Gruppo ha potuto solo in parte cogliere i benefici, per via della fase di trasformazione che le proprie filiali stanno attraversando per poter meglio presidiare questo mercato. Anche il mercato giapponese vive una fase positiva grazie alle politiche economiche espansive recentemente introdotte dal governo locale.

Per il primo trimestre da dieci anni i risultati di Cynosure [Nasdaq CYNO] non sono integralmente consolidati nel bilancio del Gruppo El.En., di cui Cynosure continua a far parte in termini di collegamento per la rilevante partecipazione del 13% detenuta da El.En. Spa. I risultati trimestrali di Cynosure sono stati positivi, mentre la società è a un momento di svolta con il closing dell'annunciata acquisizione della concorrente Palomar [Nasdaq PMTI] programmato per il 24 Giugno prossimo. L'operazione, nel creare in Massachusetts uno dei gruppi più rilevanti sul mercato dei sistemi laser per applicazioni medicali ed estetiche, comporterà la riduzione della

quota di possesso di El.En. in virtù della emissione da parte di Cynosure di azioni con cui sarà pagato, per la metà, il prezzo di acquisto pari a circa 300 milioni di dollari americani.

Il **marginale di contribuzione lordo**, pari a 16,8 milioni di euro è in leggero aumento rispetto ai 16,7 milioni di euro del primo trimestre 2012, nonostante il calo del fatturato, beneficiando quindi di una miglior redditività sul fatturato. Ha contribuito in tal senso il maggior peso relativo delle vendite nel settore medicale che presenta margini di contribuzione mediamente più alti, ed anche, all'interno del settore industriale il minor peso della attività cinese che privilegia alti volumi a redditività media inferiore. Inoltre, nel settore medicale la marginalità delle vendite è leggermente aumentata.

Il **marginale operativo lordo** (EBITDA) è pari a 2,1 milioni di euro, in calo rispetto ai 2,4 milioni di euro del 31/03/2012, per effetto dell'aumento del costo del personale del 4,4% dovuto al rafforzamento degli organici nelle strutture per le quali si prevedono aumenti di fatturato.

Il **risultato operativo** (EBIT) evidenzia un saldo positivo di 1,0 milioni di euro in calo rispetto agli 1,2 milioni del 31/03/2012 con un'incidenza sul fatturato al 2,9%, da migliorare nel prosieguo dell'esercizio.

La **gestione finanziaria** segna un utile di 0,5 milioni di euro derivante dalle differenze cambi attive, un risultato speculare alla perdita di 0,5 milioni di euro dell'analogo periodo dello scorso esercizio, influenzata allora da differenze cambi passive.

Il **risultato delle società collegate** include la quota di competenza del risultato di Cynosure Inc, che contribuisce in maniera decisiva al saldo positivo della posta, negativa in precedenza per le perdite di altre società collegate.

Grazie all'andamento positivo delle poste di bilancio "sotto" il risultato operativo, il **risultato prima delle imposte** presenta un utile pari a 1,7 milioni di euro che migliora sensibilmente rispetto ai 0,6 milioni di euro al 31 marzo 2012.

La **posizione finanziaria netta** del Gruppo si mantiene positiva per 19 milioni di euro in miglioramento rispetto ai 17,8 milioni di euro del 31 dicembre 2012.

Il Gruppo ha incentivato ulteriormente l'attività di Ricerca e Sviluppo con lo scopo di aprire nuove applicazioni del laser, sia nel settore medicale che in quello industriale, ed immettere sul mercato prodotti innovativi, per via della crisi economica in corso che richiede di rendere ancora più forte l'attrattiva dei prodotti sul mercato mediante nuove applicazioni e apparecchiature. Gli investimenti relativi sono quindi aumentati da 2 milioni di euro del primo trimestre 2012 a 2,1 milioni dello stesso periodo 2013 corrispondente al 6% circa del fatturato consolidato del gruppo.

Pur in condizioni non favorevoli in alcuni dei mercati di riferimento e in presenza di un ritardo da recuperare, che ha determinato un ritardo sulla tabella di marcia del risultato del primo trimestre prevista per il raggiungimento degli obiettivi di fatturato e risultato operativo, il Gruppo ritiene ancora di confermare le attese per gli obiettivi indicati per il 2013.

Il *dirigente preposto* alla redazione dei documenti contabili societari dott. Enrico Romagnoli dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

In conformità a quanto disposto dal Regolamento Emittenti di Consob, si informa che il resoconto intermedio di gestione al 31 marzo 2013 sarà a disposizione del pubblico presso la sede sociale in Calenzano, presso la Borsa Italiana S.p.A. ed è consultabile sul sito internet della società ([www.elengroup.com](http://www.elengroup.com)) a partire dal 15 maggio 2013.



*El.En. è capofila di un Gruppo Industriale high-tech, operante nel settore opto-elettronico, che produce con tecnologia propria e know-how multidisciplinare sorgenti laser (a gas, a semiconduttori, allo stato solido e liquido) e sistemi laser innovativi per applicazioni medicali ed industriali. Il Gruppo El.En., leader in Italia nel mercato dei laser e tra i primi operatori in Europa, progetta, produce e commercializza a livello mondiale:*

- *Apparecchiature laser medicali utilizzate in dermatologia, chirurgia, estetica, fisioterapia, odontoiatria, ginecologia.*
- *Sistemi laser industriali per applicazioni che spaziano dal taglio, marcatura e saldatura di metalli, legno, plastica, vetro alla decorazione di pelli e tessuti fino al restauro conservativo di opere d'arte;*
- *Sistemi per applicazioni scientifiche/ricerca.*

*EL.EN è quotata al segmento STAR (MTA) di Borsa Italiana con un flottante pari a circa il 47% ed una capitalizzazione di circa 76 milioni di euro.*

*Cod. ISIN: IT0001481867*

*Sigla: ELN*

*Negoziata su MTA*

*Mkt capt.: 76 mln/Euro*

*Cod. Reuters: ELN.MI*

*Cod. Bloomberg: ELN IM*

Per ulteriori informazioni:

**El.En. SpA**

Enrico ROMAGNOLI

Investor Relator

Tel. 055-8826807

[finance@elen.it](mailto:finance@elen.it)

**Polytems HIR**

Roberta Mazzeo

Ufficio Stampa

Tel. 06 6797849 – 339 2783862

[r.mazzeo@polytemshir.it](mailto:r.mazzeo@polytemshir.it)

**Polytems HIR**

Bianca Fersini Mastelloni

Comunicazione Finanziaria

Tel. 06 6797849 – 06 69923324

[b.fersini@polytemshir.it](mailto:b.fersini@polytemshir.it)

**Tab. 1 – Conto Economico del Gruppo El.En. al 31 Marzo 2013, esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente.**

**Dati non sottoposti a revisione**

<b>Conto economico</b>	<b>31/03/13</b>	<b>Inc. %</b>	<b>31/03/12</b>	<b>Inc. %</b>	<b>Var. %</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	33.523	100,0%	35.388	100,0%	-5,3%
Variazione prodotti finiti e capitalizzazioni	2.185	6,5%	365	1,0%	497,9%
Altri proventi	331	1,0%	315	0,9%	5,1%
<b>Valore della produzione</b>	<b>36.038</b>	<b>107,5%</b>	<b>36.068</b>	<b>101,9%</b>	<b>-0,1%</b>
Costi per acquisto di merce	17.468	52,1%	17.197	48,6%	1,6%
Variazione rimanenze materie prime	(883)	-2,6%	(556)	-1,6%	58,9%
Altri servizi diretti	2.699	8,1%	2.755	7,8%	-2,0%
<b>Margine di contribuzione lordo</b>	<b>16.754</b>	<b>50,0%</b>	<b>16.673</b>	<b>47,1%</b>	<b>0,5%</b>
Costi per servizi ed oneri operativi	6.089	18,2%	6.060	17,1%	0,5%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>10.665</b>	<b>31,8%</b>	<b>10.613</b>	<b>30,0%</b>	<b>0,5%</b>
Costi per il personale	8.569	25,6%	8.205	23,2%	4,4%
<b>Margine operativo lordo</b>	<b>2.096</b>	<b>6,3%</b>	<b>2.407</b>	<b>6,8%</b>	<b>-12,9%</b>
Ammort.ti, accanton.ti e svalut.ni	1.137	3,4%	1.172	3,3%	-3,0%
<b>Risultato operativo</b>	<b>959</b>	<b>2,9%</b>	<b>1.235</b>	<b>3,5%</b>	<b>-22,4%</b>
Gestione finanziaria	480	1,4%	(487)	-1,4%	
Quota del risultato delle società collegate	27	0,1%	(109)	-0,3%	
Altri proventi e oneri netti	229	0,7%	(1)	0,0%	
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>1.695</b>	<b>5,1%</b>	<b>638</b>	<b>1,8%</b>	<b>165,6%</b>

## **NOTA:**

In accordo con la raccomandazione CESR/05-178b sugli indicatori alternativi di performance, il Gruppo utilizza, in aggiunta alle grandezze finanziarie previste dagli IFRS, alcune grandezze derivate da queste ultime, ancorché non previste dagli IFRS (non – GAAP measures). Tali grandezze sono presentate al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione di gruppo e non devono essere considerate alternative a quelle previste dagli IFRS.

Il Gruppo utilizza i seguenti indicatori alternativi di performance per valutare l'andamento economico:

- il **risultato operativo**: detto anche "EBIT", rappresenta un indicatore della performance operativa ed è determinato sommando all'Utile/Perdita di periodo: le imposte sul reddito, gli altri proventi e oneri netti, la quota del risultato delle società collegate, la gestione finanziaria;
- il **marginale operativo lordo**: detto anche "EBITDA", rappresenta anch'esso un indicatore della performance operativa ed è determinato sommando al Risultato Operativo la voce "Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni";
- il **valore aggiunto**: determinato sommando al Margine operativo lordo la voce "Costi del personale";
- il **marginale di contribuzione lordo**: che rappresenta un indicatore della marginalità delle vendite determinato sommando al Valore Aggiunto la voce "Costi per servizi ed oneri operativi"
- l'incidenza che le varie voci del conto economico hanno avuto sul fatturato;

Il Gruppo utilizza quali indicatori alternativi di performance per valutare la propria capacità di far fronte ad obbligazioni di natura finanziaria:

- la **posizione finanziaria netta** intesa come: disponibilità liquide + titoli iscritti nelle attività correnti + crediti finanziari correnti - debiti e passività finanziarie non correnti - debiti finanziari correnti.

Gli indicatori alternativi di performance sono misure utilizzate dall'Emittente per monitorare e valutare l'andamento del Gruppo e non sono definiti come misure contabili né nell'ambito dei Principi Contabili Italiani né negli IAS/IFRS. Pertanto, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e quindi potrebbe risultare non comparabile.