

Il CdA di El.En. SpA approva la relazione semestrale consolidata 2018

***Fatturato Consolidato record a 161 milioni di euro (+12,4%)
Risultato Netto di Gruppo 7,4 milioni di euro (+24%)
Posizione Finanziaria Netta saldamente positiva per circa 66 milioni di euro
Confermata per il 2018 crescita del Fatturato di oltre il 10%***

- **Fatturato Consolidato: 160,6 milioni di euro vs. 142,9 milioni di euro al 1H 2017, +12,4%**
- **EBITDA: 15,3 milioni di euro vs. 15,5 milioni di euro al 1H 2017**
- **EBIT: 12,7 milioni di euro rispetto a 13,1 milioni di euro dello stesso periodo 2017**
- **Posizione Finanziaria Netta: positiva per 65,8 milioni di euro vs. 84,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017**
- **Risultato netto del gruppo positivo per 7,4 milioni di euro vs. 6 milioni di euro 1H 2017, +24%**

Firenze, 12 Settembre 2018 – Il Consiglio di Amministrazione di El.En. SpA, leader nel mercato dei laser, quotata al Segmento STAR di Borsa Italiana, ha approvato in data odierna la relazione semestrale al 30 Giugno 2018.

Nel primo semestre 2018 prosegue la crescita del Gruppo El.En. con risultati finanziari robusti che hanno superato le previsioni di crescita del fatturato, evidenziando l'apprezzamento del gruppo da parte del mercato. Nel periodo in esame è stato conseguito un fatturato consolidato record pari a circa 161 milioni di euro in crescita del +12,4% rispetto al 1H 2017. Il margine operativo lordo (EBITDA) ha raggiunto 15,3 milioni di euro, con un'incidenza sul fatturato pari al 9,6%, in leggera flessione rispetto allo scorso esercizio 2017 che registrava 15,4 milioni di euro. Il risultato operativo (EBIT) si è attestato a 12,7 milioni di euro, con un'incidenza sul fatturato pari al 7,9%, in diminuzione del 3% rispetto ai 13,1 milioni di euro dell'analogo periodo del 2017. Il risultato Netto di Gruppo è pari a 7,4 milioni di euro con una variazione del 24% di crescita rispetto ai 6,0 milioni del 1H 2017.

La situazione complessiva dei mercati di riferimento si mantiene favorevole e continua a prospettare significative opportunità di crescita per le attività del Gruppo.

Il settore medicale ed industriale si presentano quasi allineati nel tasso di crescita del periodo, entrambi a due cifre, leggermente superiore e in forte accelerazione per il settore medicale, che evidenzia un fatturato di circa 94 milioni di euro (vs. circa 83 milioni di euro stesso periodo 2017) segnando circa il 13% di variazione rispetto allo stesso periodo 2017; mentre il settore industriale con un fatturato di 67,0 milioni di euro, (vs. 60 milioni circa del primo semestre 2017) si attesta su circa il 12% di crescita. Dal punto di vista della distribuzione geografica, i risultati più brillanti, in entrambi i settori, sono stati ottenuti in Europa, dove l'aumento ha sfiorato il 30%, mentre sui mercati Italiani ed Extraeuropei la crescita si è avvicinata al 10%. Significativo è stato lo sviluppo del settore industriale in Europa, che evidenzia la volontà del Gruppo di acquisire quote di mercato

interessanti anche al di fuori di Italia e Cina, ad oggi aree di sbocco principali per i prodotti del Gruppo nel settore.

Andrea Cangioli, Consigliere Delegato di El.En. Spa così commenta: "*Siamo soddisfatti dei risultati di questo semestre. Stiamo crescendo anche su mercati non tradizionali per il Gruppo, riuscendo ad acquisire nuove quote di mercato grazie a prodotti molto innovativi. Stiamo rafforzando le strutture produttive e la struttura organizzativa globale, con particolare attenzione a quella commerciale. Contiamo in tal modo di poter sfruttare ancor meglio, in futuro, le opportunità che emergono sia in ambito medicale che industriale e proseguire nel nostro percorso di crescita.*"

Nel settore medicale tutti i segmenti hanno fatto registrare crescite di fatturato, conseguito in gran parte nelle aree geografiche di maggior rilievo.

Quanto ai nuovi prodotti, nel settore medicale il semestre è stato caratterizzato dal lancio del sistema *Onda*, che utilizza in maniera innovativa la forma di energia delle microonde, abbinate ad un sofisticato sistema di raffreddamento per l'erogazione efficace ed indolore di "*Coolwaves*" per il rimodellamento corporeo, la cellulite ed il trattamento del grasso. Questo sistema ha ottenuto nel mese di Marzo 2018 il marchio CE, che permette la commercializzazione nei paesi della CEE ed in alcuni altri Stati.

Il lancio di *Onda* corona un processo di sviluppo innovativo stimolato dalla rinnovata attenzione del mercato verso i trattamenti di natura completamente non invasiva, segmento applicativo in rapidissima espansione, e segna il ritorno del marchio *Deka* nel settore del "body shaping" non invasivo.

Sono numerosi i nuovi sistemi lanciati sul mercato nel semestre, o di cui è stata conseguita l'autorizzazione alla vendita in certi paesi, ampliandone così le potenzialità di commercializzazione. *Quanta System* ha aggiunto alla propria gamma di sistemi per la litotripsia un sistema ad alta potenza ad *Olmio* da 100 W, che ha ottenuto la clearance FDA, mentre il ministero della salute giapponese ha autorizzato la vendita di sistemi ad *Olmio* a 60W per la rimozione dei calcoli urologici e a *Tullio* da 200W per la IPB (Iperplasia Prostatica Benigna) con la tecnica *ThuLep*. Per quanto concerne i sistemi ad *Olmio* di alta potenza, si tratta di prodotti assai significativi, anche nell'ottica della commercializzazione OEM, attraverso importanti marchi internazionali, che caratterizza una buona parte delle vendite in chirurgia del gruppo. Anche il sistema *Motus AY* per epilazione, introdotto da *Deka* sul mercato nel secondo trimestre, ha ottenuto il marchio CE medicale e la clearance FDA che consente di avviarne la vendita negli USA. Così come il nuovo sistema *Punto* della *Deka* per il foto ringiovanimento ha ottenuto il marchio CE medicale.

Nel settore delle applicazioni industriali il lancio di nuovi modelli si caratterizza nel periodo per la integrazione, nei sistemi di taglio lamiera, di sorgenti laser di potenza crescente, da 6, 8, 12 fino a 15kW, livelli di potenza a cui corrispondono aumenti di produttività e degli spessori massimi tagliabili: per poter beneficiare della produttività acquisibile con questi aumenti di potenza laser, è necessaria una specifica e complessa configurazione del sistema e dei gruppi di gestione del fascio, che le aziende del gruppo sono in grado di realizzare grazie al sofisticato know how acquisito e sedimentato con gli anni di esperienza nella applicazione.

Il fatturato del settore industriale segna una crescita in tutti i suoi segmenti con una decisa accelerazione nel secondo trimestre dell'anno. Il segmento del taglio cresce del 14% in tutti i mercati anche grazie alle joint venture cinesi di *Wuhan* e *Wenzhou* dove la capacità produttiva aumenterà nel 2018 grazie alla nuova localizzazione in *Wuhan* e nel 2019 grazie al nuovo stabilimento già in costruzione a *Wenzhou*. L'andamento nel segmento della marcatura rimane stabile con un leggero incremento pari allo 0,9% mentre quello delle sorgenti ha riscontrato un crescente successo registrando un +13,3% con applicazioni di nicchia nei settori packaging, delle lavorazioni speciali e nel settore tessile. Bene anche il fatturato nel segmento del restauro, nel quale il Gruppo consegue ricavi ma soprattutto contribuisce alla conservazione del patrimonio artistico su scala globale.

In maggior dettaglio:

Il margine di contribuzione lordo del 1H 2018 si è attestato a 64.701 mila euro, in aumento dell'8,72% vs i 59.509 mila euro al 30 giugno 2017, grazie all'aumento del fatturato. Si è registrata una flessione della marginalità dal 41,7% al 40,3% del primo semestre del 2018, per lo più dovuta alla variazione del mix meno favorevole delle vendite nel settore medicale e alla riduzione di certi contributi alla ricerca nell'area industriale.

Il margine operativo lordo (EBITDA) pari a 15.349 mila, in diminuzione dello 0,8% è sostanzialmente invariato rispetto ai 15.469 mila euro del 1H 2017. La diminuzione della incidenza sul fatturato del MOL, che passa dal 10,8% al 9,6%, è conseguenza della limatura sul margine delle vendite e dell'aumento dei costi operativi di struttura che sono aumentati a sostegno dell'ulteriore crescita prevista, sia nel settore medicale che in quello industriale

Il Risultato operativo (EBIT), segna un saldo positivo di 12.731 mila euro, in lieve diminuzione rispetto ai 13.134 mila euro del 30 giugno 2017, con un'incidenza sul fatturato che passa al 7,9% dal 9,2% dello stesso periodo dell'anno precedente.

Il Risultato prima delle imposte evidenzia un saldo positivo di 13.090 mila euro (10.881 mila euro al 1H 2017), in crescita del 20,3% grazie al buon andamento della gestione finanziaria, meno penalizzata che in passato dall'andamento delle differenze cambi. Il carico fiscale del periodo mostra un onere complessivo pari a 3,7 milioni di euro: le imposte di competenza del semestre sono state conteggiate sulla base della miglior stima delle aliquote fiscali attese per l'anno 2018. Il tax rate di periodo pari al 28% circa è superiore al 26% registrato dell'analogo periodo dello scorso esercizio.

Il risultato netto del Gruppo. Il primo semestre si chiude con un risultato netto di competenza del Gruppo di 7.452 mila euro, in aumento del 24% rispetto ai 6.010 mila euro del 1H 2017.

La posizione finanziaria netta del Gruppo si mantiene saldamente positiva anche se nel periodo diminuisce di circa 19 milioni di euro attestandosi a circa 66,0 milioni di euro rispetto agli 84,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017. L'assorbimento di cassa del periodo è stato dovuto a diversi fattori: distribuzione di dividendi per un totale di 8,4 milioni di Euro; investimenti in immobilizzazioni tecniche pari a 9,4 milioni di Euro, di cui quasi un milione di Euro per investimenti di impianti su stabilimenti produttivi esistenti e 6,7 milioni destinati all'acquisto, realizzazione e attrezzaggio dei nuovi stabilimenti produttivi di Calenzano, Torre Annunziata, Jena, Vicenza e Wenzhou, (parte di un più vasto piano di investimenti destinati all'ampliamento delle capacità produttive al servizio della crescente domanda, per un importo complessivo previsto di circa 28 milioni negli esercizi 2018-2019).

L'aumento del capitale circolante netto ha rappresentato la più rilevante tra le componenti degli impieghi, effetto della crescita ed in preparazione della più rapida crescita attesa. Le variazioni più significative sono state registrate nelle società cinesi, in Quanta System e in El.En. S.p.A.

Prevedibile evoluzione dell'attività per l'esercizio in corso

I risultati del primo semestre superano le previsioni di crescita del fatturato per l'esercizio, con un aumento del 12,5% contro la previsione del 10%; mentre registrano un ritardo rispetto all'attesa crescita del risultato operativo, che si mantiene positivo al 7,9% sul fatturato e diminuisce del 3% rispetto al primo semestre 2017.

Continuiamo a vivere una fase favorevole dei nostri mercati, riteniamo pertanto di poter raggiungere e superare la previsione del 10% di crescita annuale del fatturato, e di poter raggiungere in chiusura di esercizio, in presenza di una ulteriore accelerazione del fatturato, la crescita del 10% del risultato operativo.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari dott. Enrico Romagnoli dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154-bis del Testo unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

In conformità a quanto disposto dal Regolamento Emittenti di Consob, si informa che la relazione semestrale al 30 giugno 2018 sarà messa a disposizione del pubblico presso la sede sociale in Calenzano, presso Borsa Italiana S.p.A, sul sito internet www.elengroup.com, a partire dal 12 settembre 2018 nella sezione "Investor Relations / Documenti Finanziari / Relazioni e Bilanci / 2018" e presso il meccanismo di stoccaggio www.emarketstorage.com.

CONFERENCE CALL

Giovedì 13 Settembre 2018 alle ore 15.00 CET (14:00 GMT) (9:00 EST), EL.EN. SpA terrà la conferenza telefonica con la comunità finanziaria, durante la quale saranno discussi i risultati economici e finanziari del Gruppo. È possibile collegarsi componendo i seguenti numeri telefonici: dall'Italia +39 02 8058811, dal Regno Unito +44 1 212818003, dagli USA +1 7187058794. Prima della conferenza telefonica è possibile scaricare le slide della presentazione dalla pagina Investor Relations del sito EL.EN.: <http://www.elengroup.com/it/investor-relations/presentazioni>

El.En. è capofila di un Gruppo Industriale high-tech, operante nel settore opto-elettronico, che produce con tecnologia propria e know-how multidisciplinare sorgenti laser (a gas, a semiconduttori, allo stato solido e liquido) e sistemi laser innovativi per applicazioni medicali ed industriali. Il Gruppo El.En., leader in Italia nel mercato dei laser e tra i primi operatori in Europa, progetta, produce e commercializza a livello mondiale:

- *Apparecchiature laser medicali utilizzate in dermatologia, chirurgia, estetica, fisioterapia, odontoiatria, ginecologia.*
- *Sistemi laser industriali per applicazioni che spaziano dal taglio, marcatura e saldatura di metalli, legno, plastica, vetro alla decorazione di pelli e tessuti fino al restauro conservativo di opere d'arte;*
- *Sistemi per applicazioni scientifiche/ricerca.*

EL.EN è quotata al segmento STAR (MTA) di Borsa Italiana con un flottante pari a circa il 41% ed una capitalizzazione di mercato di circa 490 milioni di euro.

Cod. ISIN: IT0005188336
Sigla: ELN
Negozziata su MTA
Mkt cap.: 490 milioni di euro
Cod. Reuters: ELN.MI
Cod. Bloomberg: ELN IM

Per ulteriori informazioni:

El.En S.p.A.
Investor Relator
Enrico ROMAGNOLI - finance@elen.it
Tel. +39 055 8826807

Polytems HIR
Financial Communication, IR and Press Office
Bianca FERSINI MASTELLONI - b.fersini@polytemshir.it
Paolo SANTAGOSTINO - p.santagostino@polytemshir.it
Silvia MARONGIU - s.marongiu@polytemshir.it
Tel. +39 06-69923324

Tab. 1 - Conto Economico consolidato riclassificato al 30 giugno 2018 esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente

Conto Economico	30/06/2018	Inc %	30/06/2017	Inc %	Var. %
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	160.637	100,0%	142.877	100,0%	12,43%
Variazione prodotti finiti, semilavorati, lavori in corso e capitalizzazioni	10.411	6,5%	5.208	3,6%	99,90%
Altri proventi operativi	1.539	1,0%	1.661	1,2%	-7,36%
Valore della produzione	172.587	107,4%	149.746	104,8%	15,25%
Costi per acquisti di merce	107.046	66,6%	79.766	55,8%	34,20%
Variazione materie prime	(11.674)	-7,3%	(237)	-0,2%	4832,67%
Altri servizi diretti	12.514	7,8%	10.708	7,5%	16,87%
Margine di contribuzione lordo	64.701	40,3%	59.509	41,7%	8,72%
Costi per servizi ed oneri operativi	21.243	13,2%	17.977	12,6%	18,16%
Valore aggiunto	43.458	27,1%	41.532	29,1%	4,64%
Costo del personale	28.109	17,5%	26.062	18,2%	7,85%
Margine operativo lordo	15.349	9,6%	15.469	10,8%	-0,78%
Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni	2.618	1,6%	2.335	1,6%	12,13%
Risultato operativo	12.731	7,9%	13.134	9,2%	-3,07%
Gestione finanziaria	474	0,3%	(2.204)	-1,5%	
Quota del risultato delle società collegate	(109)	-0,1%	(49)	0,0%	123,17%
Altri proventi e oneri non operativi	(6)	0,0%	0	0,0%	
Risultato prima delle imposte	13.090	8,1%	10.881	7,6%	20,30%
Imposte sul reddito	3.681	2,3%	2.824	2,0%	30,37%
Risultato di periodo	9.409	5,9%	8.057	5,6%	16,77%
Risultato di Terzi	1.957	1,2%	2.047	1,4%	-4,40%
Risultato netto di Gruppo	7.452	4,6%	6.010	4,2%	23,99%

Tab. 2 – Stato patrimoniale consolidato al 30 Giugno 2018 esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente

Stato Patrimoniale	30/06/2018	31/12/2017	Variazione
Immobilizzazioni immateriali	4.333	4.259	74
Immobilizzazioni materiali	46.631	39.178	7.454
Partecipazioni	3.464	3.587	-123
Attività per imposte anticipate	5.837	6.269	-432
Altre attività non correnti	12.475	12.371	104
Attività non correnti	72.740	65.664	7.076
Rimanenze	88.574	66.567	22.007
Crediti commerciali	84.355	80.445	3.910
Crediti tributari	10.910	8.942	1.968
Altri crediti	13.539	13.939	-400
Titoli	1.975	2.036	-62
Disponibilità liquide	75.299	97.351	-22.052
Attività correnti	274.652	269.281	5.371
Totale attivo	347.393	334.945	12.447
Capitale sociale	2.509	2.509	0
Sovrapprezzo azioni	38.594	38.594	0
Azioni proprie	0	0	0
Altre riserve	91.693	98.411	-6.718
Utili/(perdite) a nuovo	50.502	35.173	15.329
Utile/(perdita) di periodo	7.452	15.634	-8.183
Patrimonio netto di gruppo	190.749	190.321	428
Patrimonio netto di terzi	15.573	13.975	1.598
Patrimonio netto totale	206.322	204.296	2.026
Benefici successivi alla cess.del rapp di lav. (TFR)	4.390	4.217	174
Passività fiscali per imposte differite	1.501	1.483	18
Fondi rischi e oneri	3.855	3.797	59
Debiti e passività finanziarie	6.169	5.875	293
Passività non correnti	15.916	15.371	544
Debiti finanziari	5.435	9.161	-3.726
Debiti commerciali	75.285	63.257	12.028
Debiti per imposte sul reddito	3.818	1.654	2.163
Altri debiti correnti	40.617	41.205	-588
Passività correnti	125.155	115.278	9.877
Totale passivo e Patrimonio netto	347.393	334.945	12.447

Tab. 3 – Rendiconto finanziario consolidato al 30 giugno 2018, esposto in forma comparativa con i risultati del periodo precedente.

Rendiconto finanziario	30/06/18	30/06/17
Attività operativa		
Risultato di periodo	9.409	8.057
Ammortamenti	2.091	1.911
Quota utile / perdita società collegate	109	49
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	6	0
Stock Option	431	431
Benefici successivi alla cess.del rapp di lav. (TFR)	57	91
Fondi rischi e oneri	59	77
Fondo svalutazione crediti	(110)	(393)
Attività per imposte anticipate	460	(176)
Passività fiscali per imposte differite	18	(293)
Rimanenze	(22.007)	(4.354)
Crediti commerciali	(3.801)	(8.588)
Crediti tributari	(1.968)	(1.128)
Altri crediti	172	(414)
Debiti commerciali	12.028	(2.700)
Debiti per imposte sul reddito	2.163	(1.894)
Altri debiti	(588)	3.669
Variazione Area di Consolidamento/Operazioni Straordinarie		
Flussi di cassa generati dall'attività operativa	(1.469)	(5.655)
Attività d'investimento		
Immobilizzazioni materiali	(9.399)	(352)
Immobilizzazioni immateriali	(219)	(328)
Partecipazioni, titoli e altre attività finanziarie	44	(1.428)
Crediti finanziari	150	321
Variazione Area di Consolidamento/Operazioni Straordinarie		
Flussi di cassa generati dall'attività di investimento	(9.425)	(1.787)
Attività finanziaria		
Finanziamenti e altri debiti finanziari non correnti	293	2.218
Finanziamenti e altri debiti finanziari correnti	(3.726)	(1.376)
Dividendi pagati	(8.434)	(8.479)
Variazione Area di Consolidamento/Operazioni Straordinarie		
Flussi di cassa generati dall'attività di finanziamento	(11.867)	(7.637)
Variazione nella riserva di conversione e altre var. non monetarie	708	(578)
Incrementi/(decrementi) delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(22.052)	(15.657)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	97.351	97.589
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine esercizio del periodo	75.299	81.932

NOTA:

Il Gruppo El.En. utilizza alcuni indicatori alternativi di performance che non sono indentificati come misure contabili nell'ambito degli IFRS, per consentire una migliore valutazione dell'andamento del Gruppo. Pertanto il criterio di determinazione applicato dal gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e il saldo ottenuto potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

Tali indicatori alternativi di performance, determinati in conformità a quanto stabilito dagli Orientamenti sugli indicatori alternativi di performance emessi dall'ESMA/2015/1415 e dotati dalla CONSOB con comunicazione nr. 92543 del 3 dicembre 2015, si riferiscono solo alla performance del periodo contabile oggetto del presente comunicato e dei periodi posti a confronto.

Il Gruppo utilizza i seguenti indicatori alternativi di performance per valutare l'andamento economico:

- il **marginale operativo lordo**: detto anche "EBITDA", rappresenta un indicatore della performance operativa ed è determinato sommando al Risultato Operativo la voce "Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni";
- il **valore aggiunto**: determinato sommando al Margine operativo lordo la voce "Costi del personale";
- il **marginale di contribuzione lordo**: che rappresenta un indicatore della marginalità delle vendite determinato sommando al Valore Aggiunto la voce "Costi per servizi ed oneri operativi";
- l'incidenza che le varie voci del conto economico hanno avuto sul fatturato.

Il Gruppo utilizza quali indicatori alternativi di performance per valutare la propria capacità di far fronte ad obbligazioni di natura finanziaria:

- la **posizione finanziaria netta** intesa come: disponibilità liquide + titoli iscritti nelle attività correnti + crediti finanziari correnti - debiti e passività finanziarie non correnti - debiti finanziari correnti.